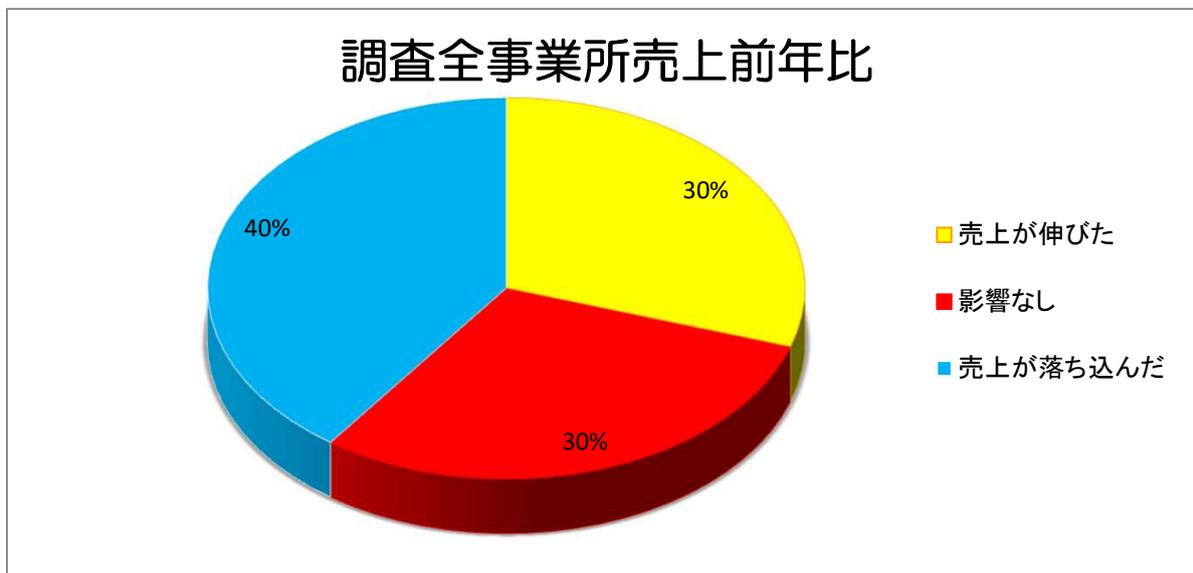
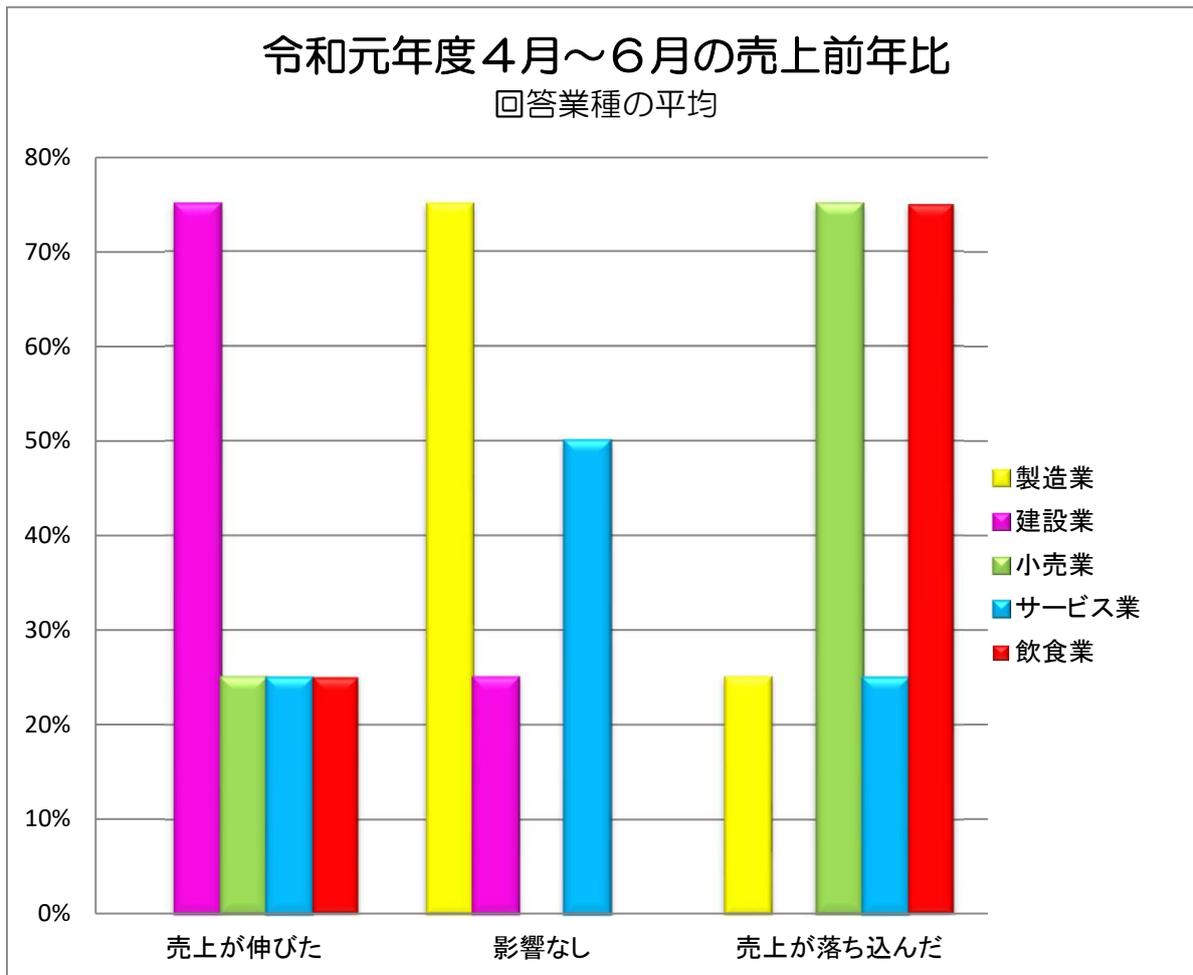


令和元年度
管内小規模企業景気動向調査概要
(令和元年度4月～6月)

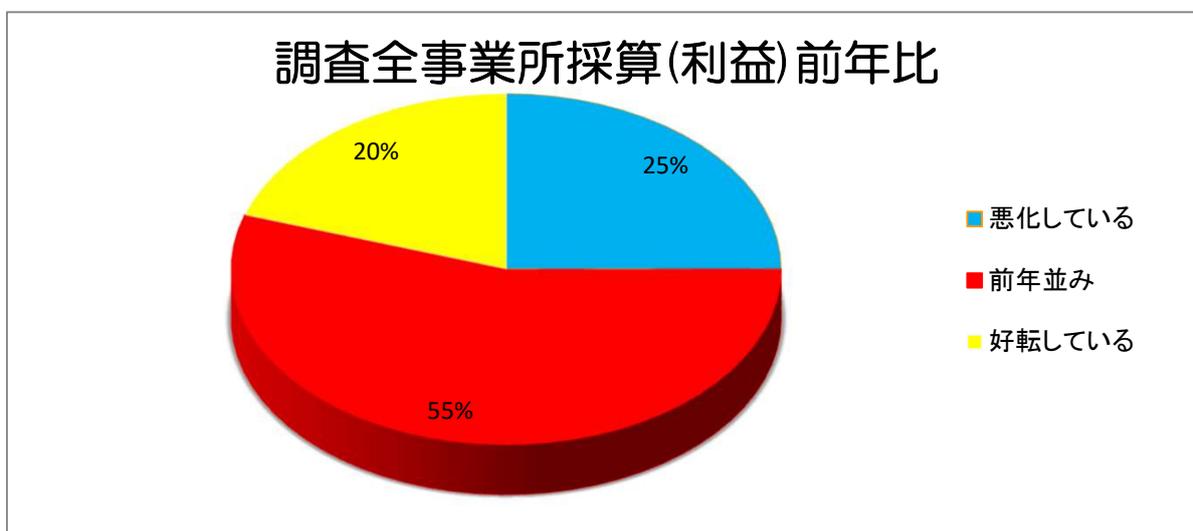
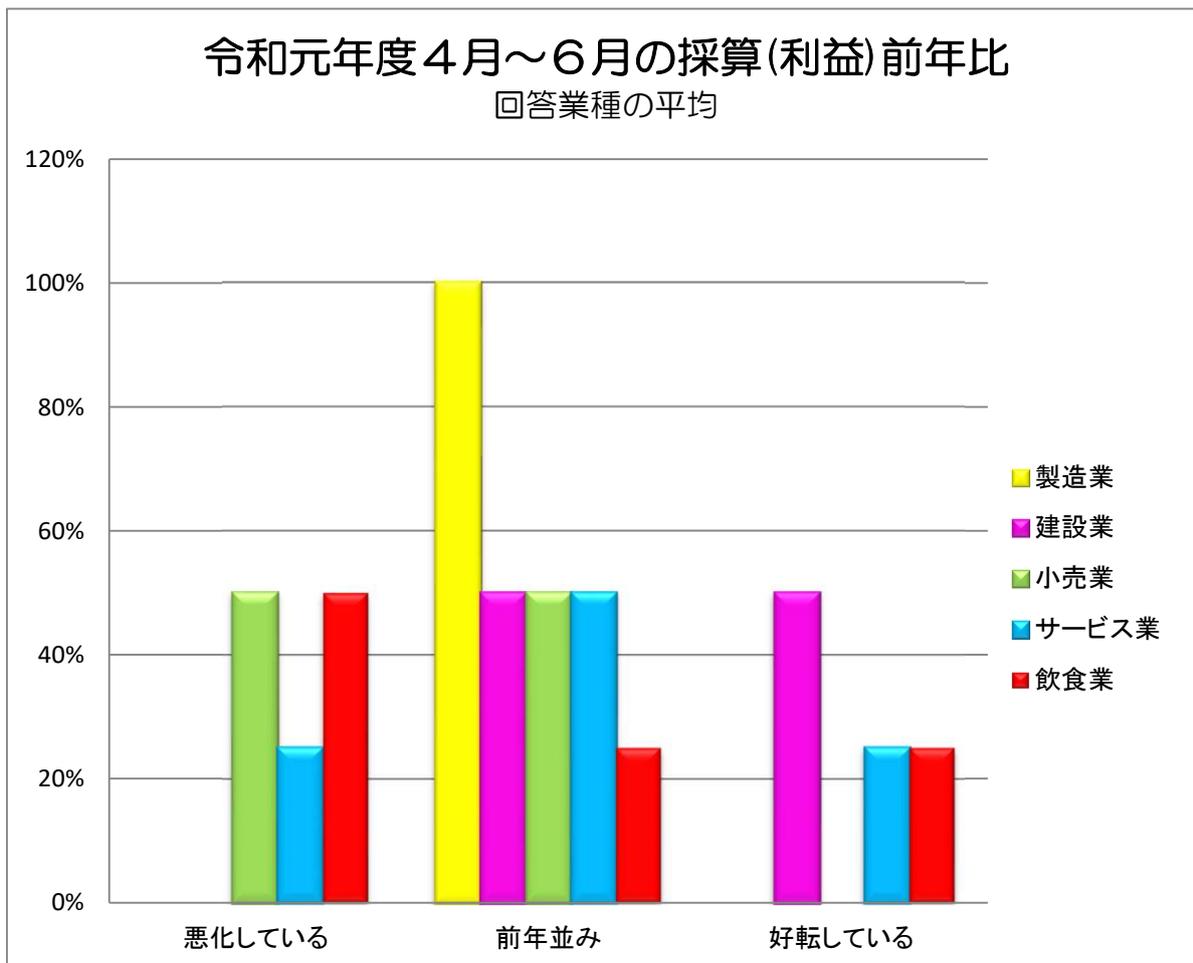
みやぎ仙台商工会

質問 I 売上高は、前年同期に比べてどうですか？



下段のグラフによると、業種を考慮せずに、事業所ごとの対売上前年比を調査したところ、『売上が落ち込んだ』が10%多く、『売上が増えた』、『影響なし』は、ほぼ同じ割合であった。
 更に、上段のグラフで、業種ごとの回答を調査したところ、業種ごとの景況感に相違があることが顕在化した。中でも、建設業では、75%の事業所で『売上が増えた』と回答したのに対し、小売業・飲食業では、『売上が落ち込んだ』と回答した事業所がそれぞれ75%に達した。

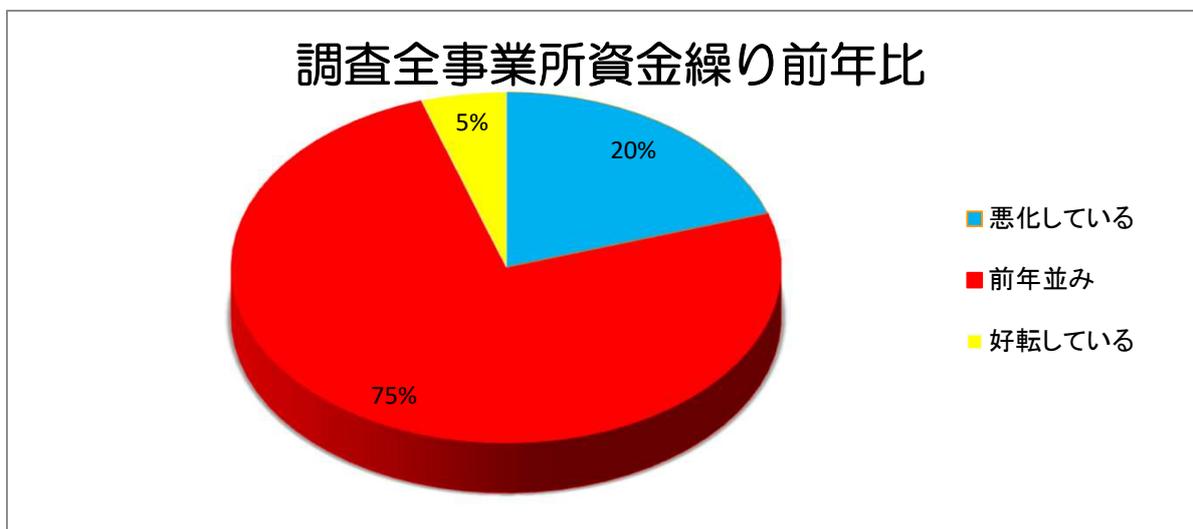
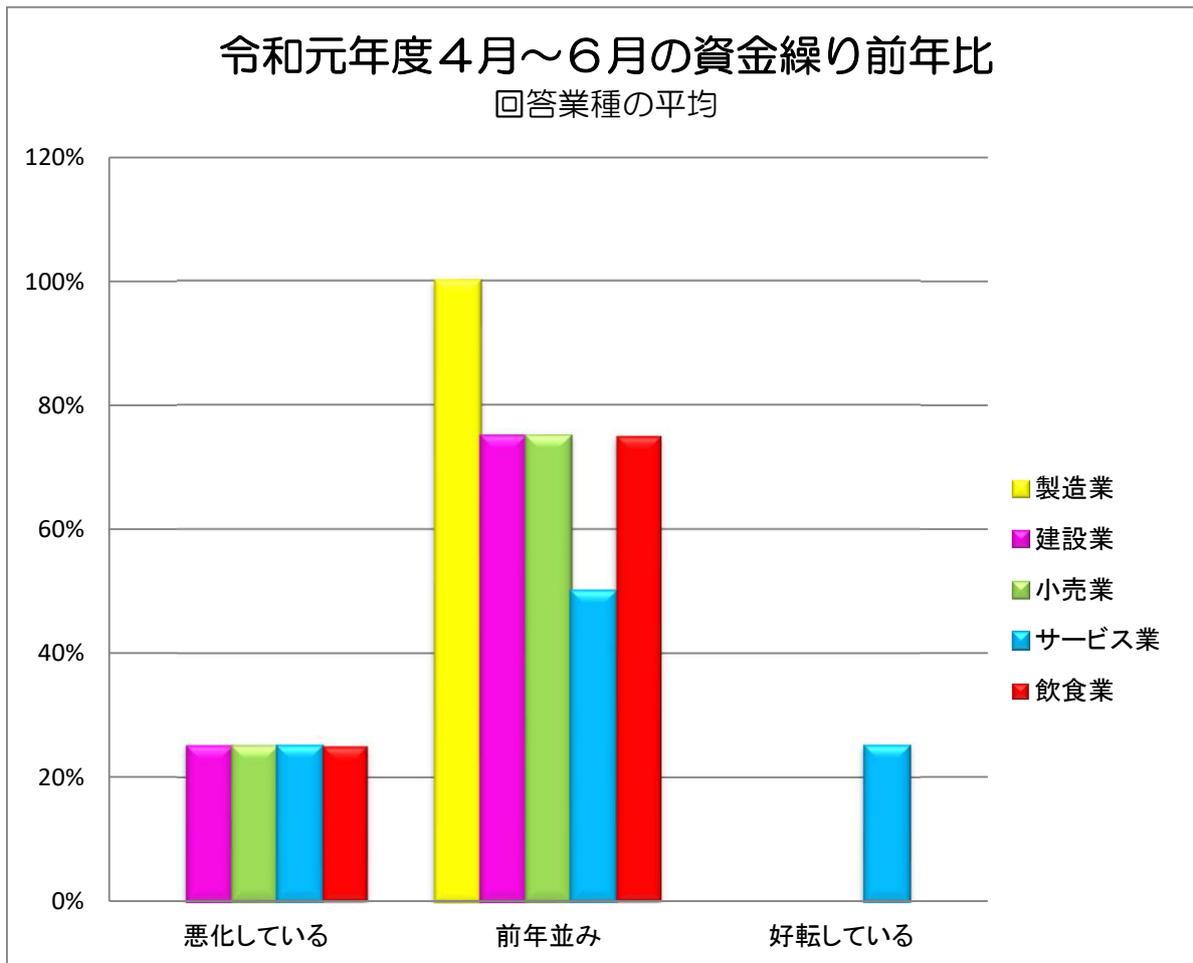
質問Ⅱ 採算(利益)は、前年同期に比べてどうですか？



下段のグラフによると、採算(利益)については、ほぼ半数が前年並みと回答したのに対し、残りのほぼ4分の1ずつが好転もしくは悪化していると回答しており、こちらも不調が上回っていることが伺える結果となった。

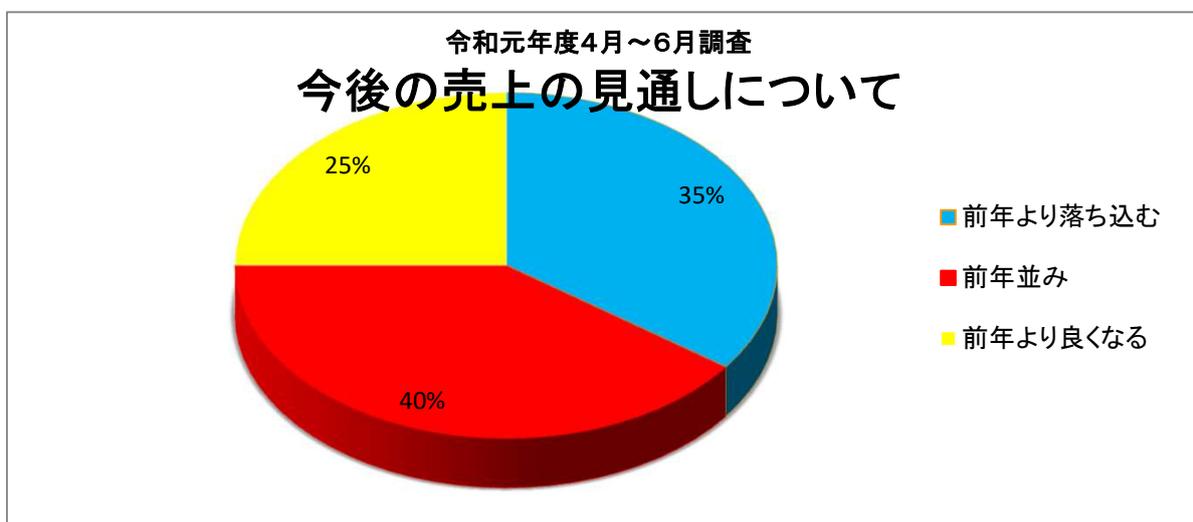
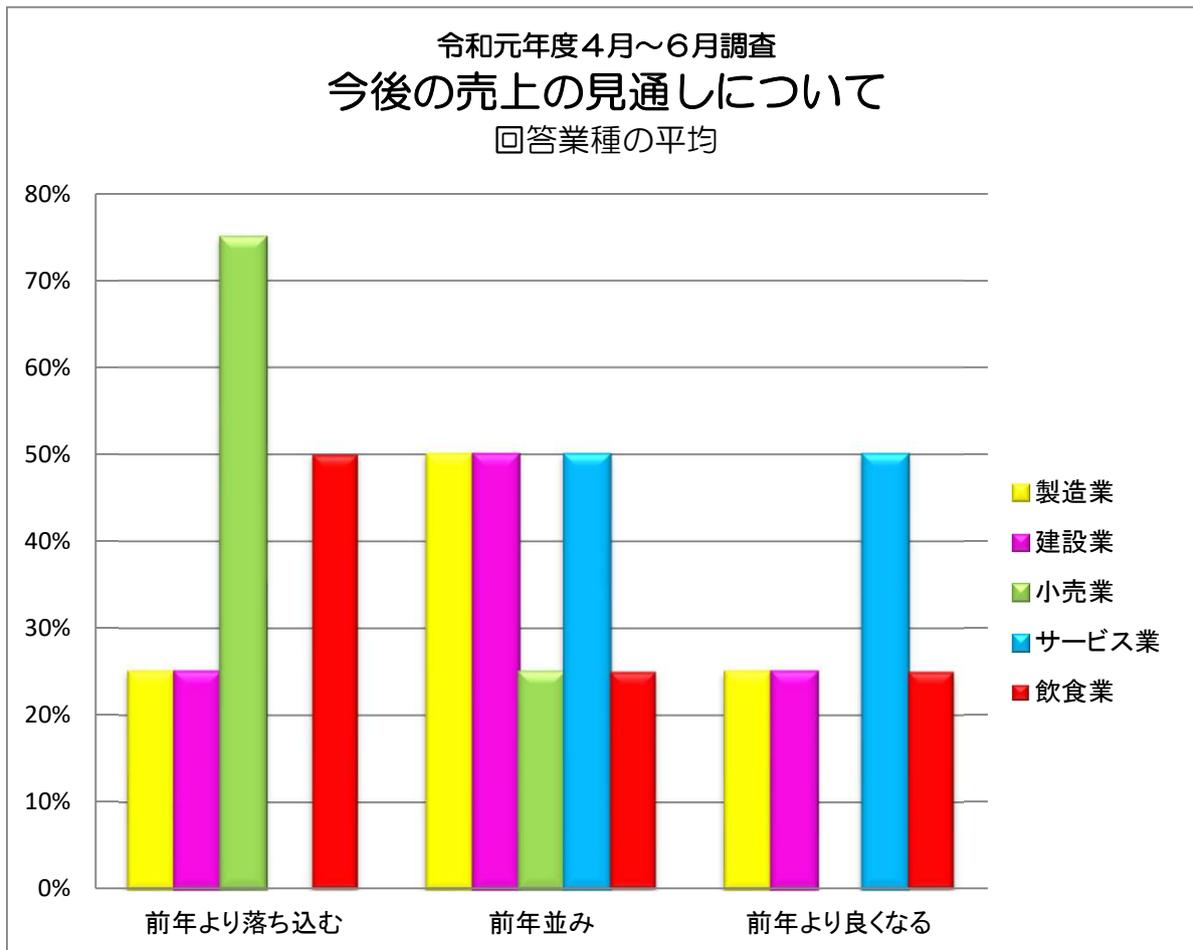
上段のグラフによると、建設業は、増収増益傾向。製造業は昨年同様に売上も利益も安定状態。小売業は減収減益傾向。サービス業は事業所ごとに差異があり、飲食業は増収増益と減収減益の2極化傾向にある。

質問Ⅲ 資金繰りは、前年同期に比べてどうですか？



資金繰りに関しては、75%の事業所が前年並みと回答しているのに対し、悪化しているのがほぼ全業種に亘って20%の回答があり、好転している5%の事業所に対して大幅に多いことから、傾向を注視し、早めに対策を練っていく必要がある。

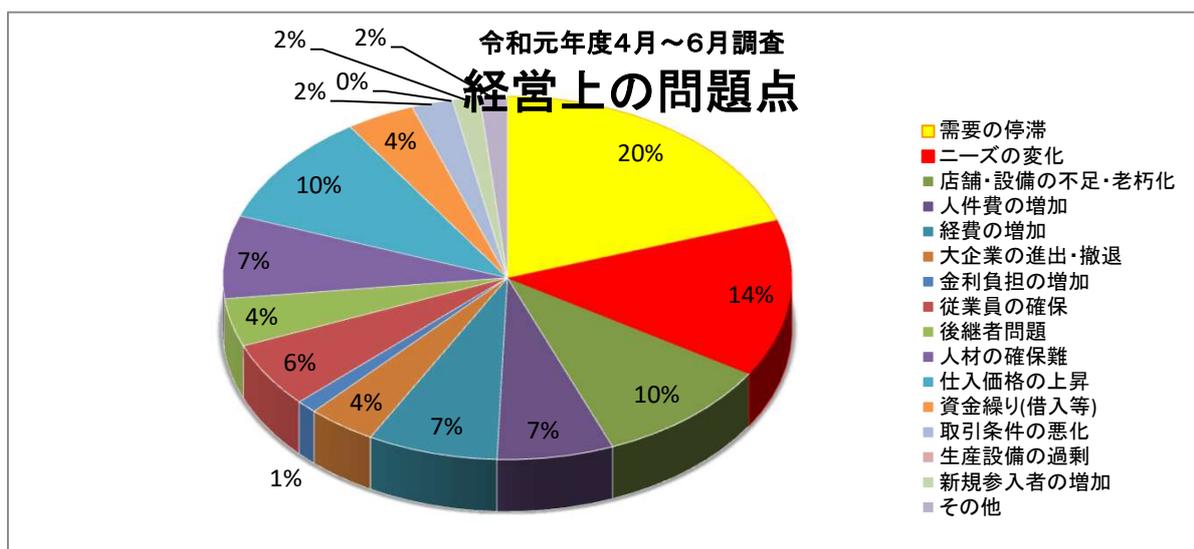
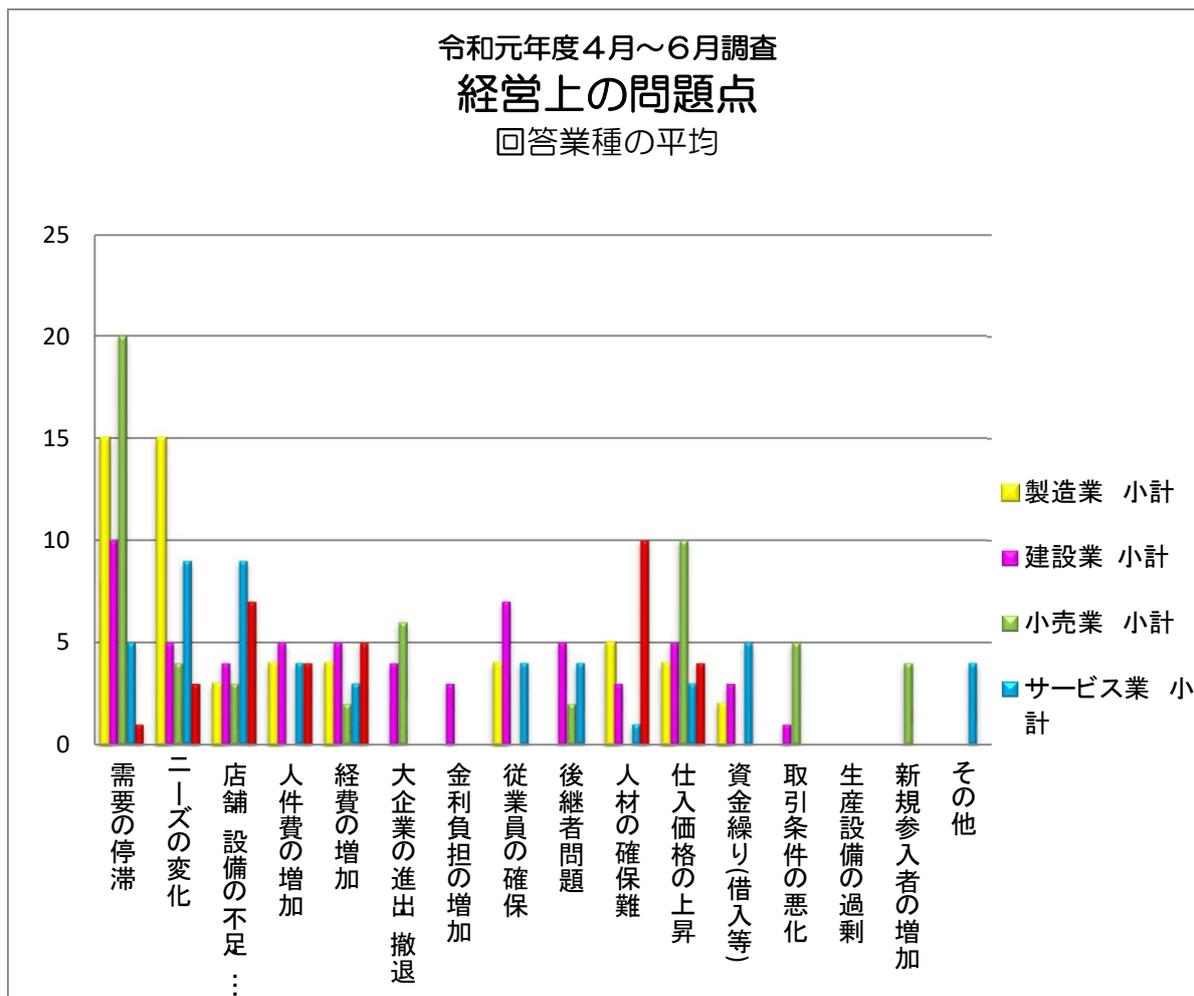
質問Ⅳ 今後の売上の見通しについて



今後の売上の見通しについては、「前年並み」が一番大きく、続いて「前年より落ち込む」更に「前年より良くなる」という項目が続いている。

中でも、小売業及び飲食業では、「前年より落ち込む」と回答する者が多く、サービス業では、「前年より良くなる」と回答する者が多くなっている。

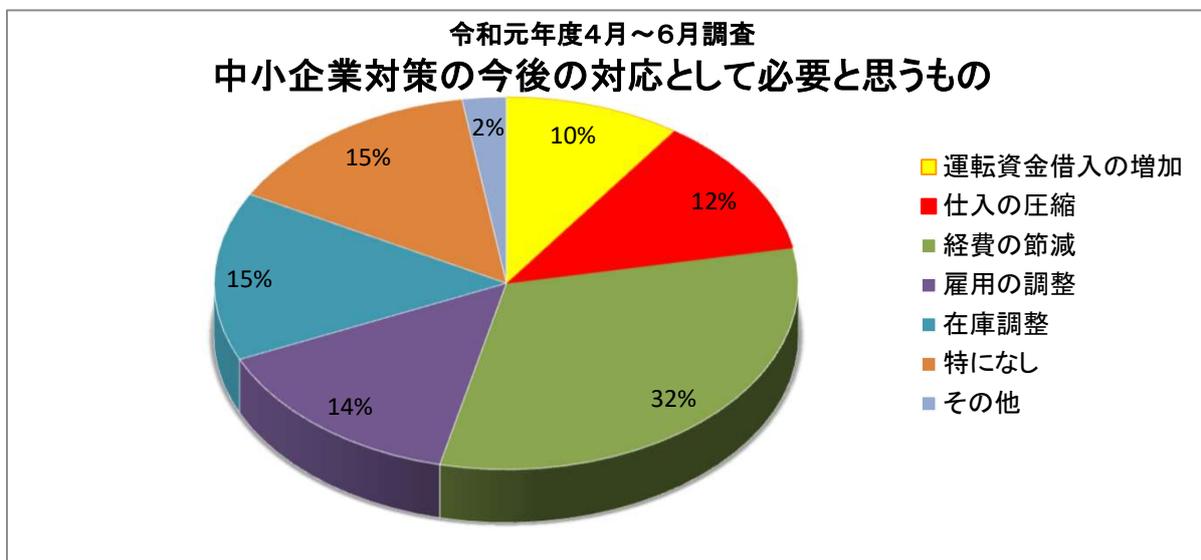
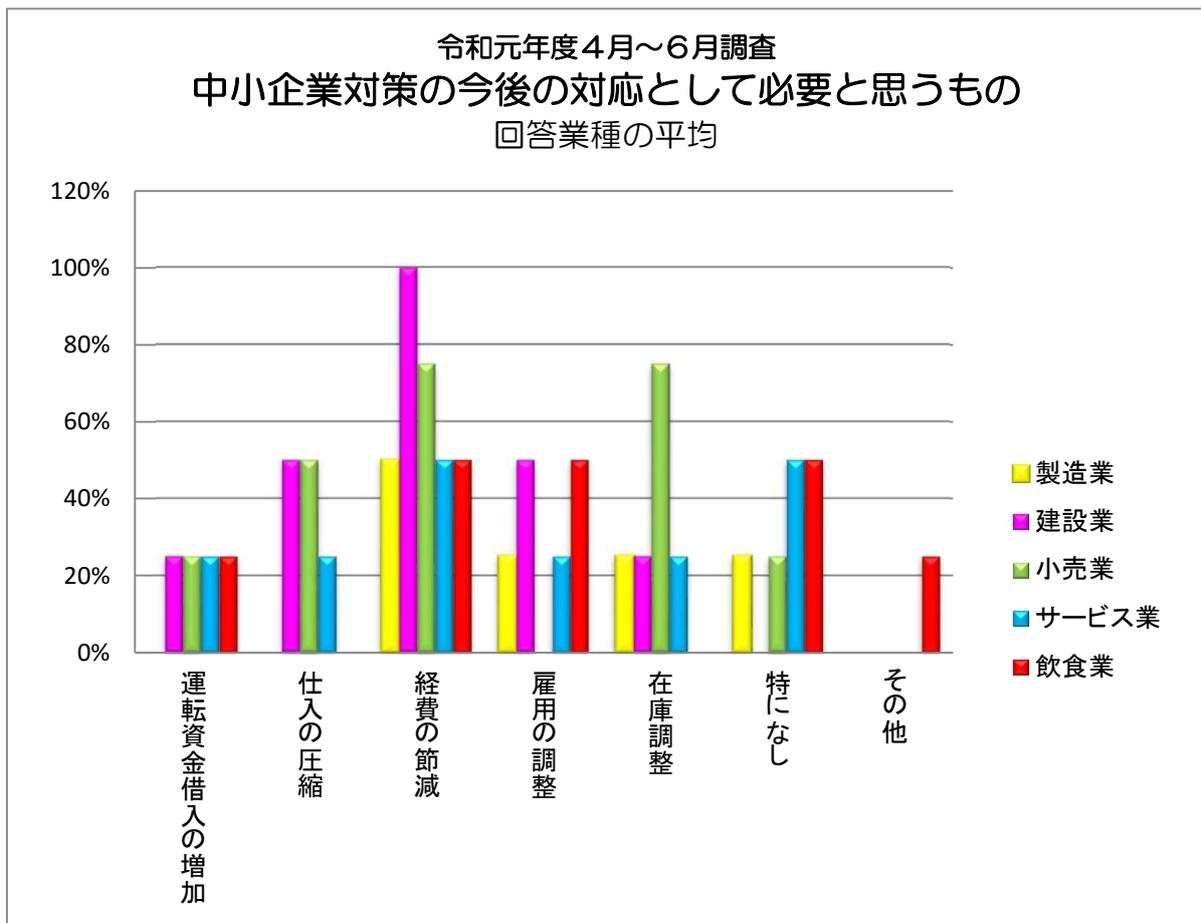
質問V 経営上の問題点として重要な点を下記により上位5つまで選んで重要な順に記入願います。



※質問が上位5つを選んで重要な順に選んでくださいとなっていることから、順位1位を5点…順位5位を1点として集計しております。

経営上の問題点は、全体としては、需要の停滞が20%、ニーズの変化が14%となっており、業種別に見ると、需要の停滞は、製造業、建設業、小売業でそれぞれ1位となっており、ニーズの変化は、製造業、サービス業でそれぞれ1位となっている。その他特筆すべき点としては、サービス業では同数1位で店舗設備の不足、飲食業では人材の確保難が1位となっており、消費者の需要の停滞やニーズの変化という大きな問題に対応していくための店舗等設備の不足や人材の不足という姿が顕かになってきており、いかに解決していくかが喫緊の課題となっていることが伺える。

質問VI 景気低迷による中小企業の対策として、今後どのような対応を講ずる必要があると思いますか(複数回答)



中小企業対策の今後の対応として、必要と思うものについては、全体としては、「経費の節減」となっており、この項目は全業種でトップとなっている。またサービス業、飲食業では、その他の「特に必要と思うものはなし」という回答がそれぞれの業種ごとのトップ(同数1位)となっている。しかしながら、「経費の節減」は需要の停滞への影響がでることや、「特に必要と思うものはなし」は事業へのあきらめともなりかねず、昨今の事業承継の問題などとリンクして、解決するのは難しい問題となっている。