**【グルっとＭＩＹＡＧＩ“食の商談会”】**

**みやぎの「ちょっとイイもの」商談会・セミナー開催要領**

１．目　的

東日本大震災や関連する風評被害等によって販路を失った水産加工業者や、新たな販路の拡大を狙っている県内製造業者等を対象に、県内・隣県スーパー等バイヤーとの商談機会を提供することにより販路回復・拡大と地域経済の活性化を図る。

また、商談成立率の向上に向けた事前・事後セミナーを開催するとともに、地元経営指導員や本会サポーティングリーダー、よろず支援拠点の専門家等による伴走型の支援を実践し、参加事業者の商品力・販売力向上を図る。

２．主　催

宮城県商工会連合会

３．協　力

エステルプランナー

４．内　容

**(１)みやぎの「ちょっとイイもの」商談会**

　 ① 開催日時

**平成２８年１０月２５日（火）１３：００～１７：３０**

**(受付準備等１１：００～)**

　 ② 開催場所

仙台卸商センター　産業見本市会館

サンフェスタ　４Ｆ「レセプションホール」

住　所：仙台市若林区卸町２丁目１５－２

ＴＥＬ：０２２－２３５－１１００

　 ③ 対象出展事業者（サプライヤー）

県内に事業所・工場等を有する食品製造加工事業者等

※各商工会１事業者以上の出展をお願いします。（複数商品の申込み可）

　 ④ **対象出展品目**

**スーパーマーケット等の定番棚に入れて欲しい、食卓にのぼる普段使いの食品**

**を中心としたこだわりのあるちょっといいものを募集します（土産品は対象外)。**

　 ⑤ 参加バイヤー

宮城県内及び隣県のスーパーマーケット等　１０社程度を予定

⑥ スケジュール（予定）

別紙参照。

⑦ 出展事業者（商品）の決定

**申込後、参加されるバイヤーの希望等を考慮し商品を選定させていただき、後日出展可否をご案内いたします。**

⑧ その他

(ⅰ)商談会当日、専門家（よろず支援拠点）による相談ブースも併設しておりますので、お気軽にご相談が出来ます。

(ⅱ)商談会に参加される場合は、必ず下記セミナーを受講いただくとともに、作成されたＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)についてもご持参下さい。

(ⅲ)調理器具等の準備は致しておりませんので事前に試食分の調理を済ませて参加下さい。又、冷蔵・冷凍の保管ケースについては各自、クーラーボックス等を持参頂きご対応をお願い致します。

(ⅳ)施設利用に係る駐車場の料金等については参加者負担にてお願いします。

**(２)事前セミナー（商談力向上セミナー）※参加必須**

商談会での成立をより高めるため事前セミナーを開催し、バイヤーとの折衝、バイヤーの期待する商品、どのような商品を提案すればよいのか、消費者ニーズの傾向の把握や成約に向けたＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)の作成ポイントを学びます。

また、作成されたＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)についての個別相談会も併せて行います。

　 ① 開催日時

**平成２８年　９月１４日（水）　１３：３０～１６：００**

　 ② 開催場所

卸町会館　４Ｆ「中ホール」

住　所：仙台市若林区卸町２丁目１５－２

ＴＥＬ：０２２－２３５－１１００

　 ③ スケジュール

別紙参照。

**(３)事後セミナー（フォローアップセミナー）**

商談会後のフォローアップを目的としたセミナーを開催します。内容が決まり次第ご案内いたします。

① 開催日時 **平成２９年１月予定**。

② 開催場所 調整中

５．参加申込方法

別紙（様式１）参加申込書に必要事項をご記入いただき、併せて出品を予定されます商品について、別添の「ＦＣＰ展示会・商談会シート（商品カルテ）」を作成の上、**８月２６日（金）**までに地域振興課宛お申込み下さい。

６．参加費

**無 料**

７．お問合せ・お申込み先

宮城県商工会連合会　地域振興課　担当：金森、遠藤

ＴＥＬ：０２２－２２５－８７５１

ＦＡＸ：０２２－２６５－８００９

メール：[chiikishinko@office.miyagi-fsci.or.jp](mailto:chiikishinko@office.miyagi-fsci.or.jp)

別紙

**【グルっとＭＩＹＡＧＩ“食の商談会】**

**みやぎの「ちょっとイイもの」商談会・セミナー開催スケジュール**

**(１)日　時：９月１４日(水)　商談会事前セミナー（商談力向上セミナー）**

**場　所：卸町会館４Ｆ　中ホール**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 時　間 | 内　容 | 講師等 |
| 13：30～ | 開　会 | 宮城県商工会連合会 |
| 13：35  ～14：30 | 【第１部】座　学  ①商談会成立を獲得するポイントについて  ②バイヤーの商品選択の視点  ③ＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)作成ポイント | エステルプランナー  代　表　里舘智大氏  （中小企業診断士） |
| 14：30  ～16：00 | 【第２部】  ①ＦＣＰ展示会・商談会シート(商品カルテ)個別相談会 |
| 16：00 | 閉　会 | 宮城県商工会連合会 |

**(２)日　時：１０月２５日(火)　みやぎの「ちょっとイイもの」商談会**

**場　所：仙台卸商センター　サンフェスタ４Ｆ　レセプションホール**

※内容について若干変更が生じる場合がございます。

|  |  |
| --- | --- |
| 時　間 | 内　容 |
| 11：00～ | 受　付 |
| 11：00  ～11：45 | 搬入・展示ブース準備 |
| 11：45  ～12：00 | 商談会の注意点について事務局より説明 |
| 12：00  ～12：55 | 昼休み（各自昼食） |
| 13：00  ～13：10 | 開　会 |
| 13：10  ～14：00 | 展示商談会 |
| 14：00  ～17：30 | 個別商談会 |
| 17：30～ | 撤去作業 |